

PROCH'EMPLOI - RECHERCHE

H / F

COMMERCIAL ITINERANT

LIEU DE TRAVAIL

- Billy Berclau

CONTRAT

- CDI
- Temps plein
- Démarrage immédiat
- Rémunération selon profil

PROFIL

- Issu(e) d'une formation mini Bac+2 commerce
- Une première expérience en qualité de commercial idéalement dans la métallurgie et/ou industries mécaniques
- Permis B

PROCH EMPLOI recherche un commercial itinérant (H-F) dans le cadre du développement d'une entreprise spécialisée dans le négoce de métaux, avec ou sans transformation, tels que l'aluminium, les aciers spéciaux, l'inox, le bronze, le laiton, le cuivre, et même le plastique.

L'entreprise est « familiale » et a construit son succès sur la diversité de sa gamme, sa réactivité et sa capacité à s'adapter à toutes les demandes clients. Vous intégrerez une équipe dynamique de 6 personnes dans une entreprise où il fait bon vivre et tournée vers de nombreux projets excitants : développement commercial, responsabilité sociétale, modernisation numérique...

Mission

Au sein de l'équipe commerciale, vous aurez pour mission de développer le portefeuille client sur les départements 59/62/60/80/08/95. Pour cela, vous :

- Prospectez de nouveaux clients et entretenez la relation avec le portefeuille existant,
- Organisez des tournées terrains 3 à 4 jours par semaine (6 à 7 RDV par jour),
- Réalisez des chiffrages de devis au bureau 1 à 2 jours par semaine,
- Relancez les clients pour assurer la transformation des devis en commande,
- Participez à des projets transverses avec la direction (communication, développement durable...)

Afin de mener à bien vos missions, vous aurez à disposition un véhicule de société, ordinateur, téléphone...

Autonome, débrouillard(e) et porté(e) par un sens aigu du « sur mesure » pour satisfaire vos clients, vous aimez le contact avec ces derniers comme avec les fournisseurs et vos collègues : le sens du collectif est primordial dans l'entreprise.

Pour postuler :

artoislysromane@prochemploi.fr avec la référence : BET 42601